

HARMONOGRAM SZKOLENIA OTWARTE I STUDIA rok edukacyjny 2024/2025.

RODZAJ SZKOLENIA /DATA	EDYCJA ZIMOWA 2025	EDYCJA WIOSENA 2025	EDYCJA LETNIA 2025	EDYCJA JESIENNA 2024
ZARZĄDZANIE, PRZYWÓDZTWO I ESG DLA MANAGERÓW				
EXCELLENCE IN MANAGEMENT^{©SM} DLA MANAGERÓW		11 -12 marzec		10 październik
EXCELLENCE IN TEAM MANAGEMENT^{©SM} DLA LIDERÓW I FIRST STEP MANAGERÓW		11 -12 kwiecień		12 listopad
STRATEGIA I RAPORTOWANIE ESG DLA TOP MANAGERÓW	28-29 styczeń	28 – 29 marzec		10 – 11 wrzesień 15-16 październik 14 – 15 listopad
ZARZĄDZANIE ZZL I ESG DLA HR				
STRATEGIA I RAPORTOWANIE ESG DLA HR		16 – 20 marzec		22-23 październik 19-20 listopad
EXCELLENCE IN HR MANAGEMENT^{©SM} DLA MANAGERÓW HR		11-12.kwiecień 6-7 maj		10-11 październik (1) 7-8 listopad(2)
EXCELLENCE IN HR^{©SM} DLA HRBP	7-8 luty	11-12.kwiecień 6-7 maj		10-11 wrzesień (1) 16-17 październik (2)
AKADEMIA HR (PARP)	WG USTALEŃ	16-17.05 (1 zjazd) 6-07.06 (2 zjazd) 20-21.06 (3 zjazd)	13-14.06 (1 zjazd) 27-28.06 (2 zjazd) 11-12.07 (3 zjazd)	WG USTALEŃ
STUDIA MBA STRATEGICZNY HR Z CERTYFIKATAMI MBA I CHRM[®] ACI		REKRUTACJA		26– 27 październik (data pierwszego zjazdu)
PROWADZENIE SZKOLEŃ, ZARZĄDZANIE DZIAŁEM SZKOLEŃ I PROJEKTEM ROZWOJOWYM DLA TRENERÓW, WYKŁADOWCÓW, MANAGERÓW DZIAŁÓW SZKOLEŃ				

EXCELLNCE IN TRAINING MANAGEMENT © SM		25 – 26 kwiecień		25-26 wrzesień (1) 16-17 październik (2)
EXCELLENCE IN TRAINING © SM	24 – 25 luty	8 – 9 maj		21-22 październik (1) 28 – 29 listopad (2)
NEGOCJACJE DLA MANAGERÓW, KUPCÓW I HANDLOWCÓW				
EXCELLENCE IN NEGOTIATIONS © SM	18-20 marzec	8 – 10 maj	OBÓZ NEGOCJACYJNY 8- 11 lipiec	25-26 wrzesień 16-17 październik